

Einfach besser handeln!



MOELLE



Das erste Domizil des Unternehmens nach dem Krieg in Nordhorn.



Inhalt



Beratung + Planungsservice

4 | 5



Sortiment + Kataloge

6 | 7



Logistik + Export

8 | 9



Beschaffung + Prozesse

10 | 11



Europa + Mittelstand

12 | 13



Daten, Zahlen, Fakten + ENGLISH TRANSLATION

14 | 15

1920

Moelle

Mit Tradition im Mittelstand

Mittelstand und Familie: Alle reden von Werten – wir leben sie erfolgreich seit 1920. In diesem Jahr, die Elektrotechnik war noch jung, gründete Karl Heinz Moelle sein Unternehmen in Schwerin. Nach dem Krieg zog er nach Niedersachsen, nutzte die Kraft des Wirtschaftswunders für den Wiederaufbau und konnte seinem Schwiegersohn Kurt Fimmen ein erfolgreiches Unternehmen übergeben. Seit 1975 sorgt mit Rolf-Michael Fimmen die dritte Generation für die Fortsetzung dieser Erfolgsgeschichte.

Die Basis des Erfolgs: Seit 1920 können sich unsere Kunden auf Partnerschaft und höchste Flexibilität verlassen. Diese »klassischen« Vorteile des Mittelstandes plus modernster Service sorgen dafür, dass die Zahl unserer Kunden aus Industrie und Elektrofachhandwerk und -fachhandel kontinuierlich wächst. Und mit Philip Fimmen ist bereits die vierte Generation angetreten, das Erbe von Karl Heinz Moelle zu pflegen.

Machen Sie sich mit dieser Broschüre ein erstes Bild von uns. Herzlich willkommen!



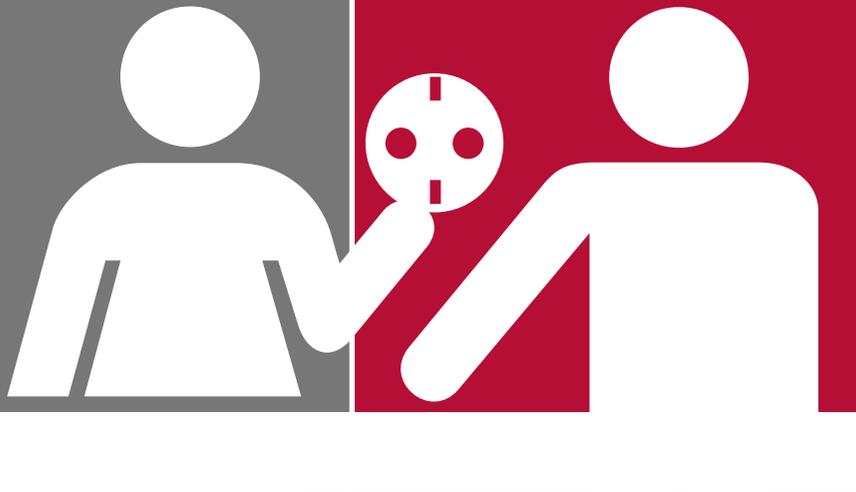
Karl Heinz Moelle, der Gründer des Unternehmens, liebte Technik. Hier im Cockpit eines Segelflugzeugs.



Die Geschäftsleitung (v.l.): Prokurist Klaus Barlage, geschäftsführender Gesellschafter Dipl.-Kfm. Rolf-Michael Fimmen und Dipl.-Kfm. Philip Fimmen.



Kurt Fimmen, Schwiegersohn von Karl Heinz Moelle, führte das Unternehmen über viele Jahre zusammen mit seinem Sohn Rolf-Michael Fimmen.



Beratung + Planungsservice



Moelle

Mit umfassendem Know-how

Moderne Elektrotechnik in allen ihren Facetten ist unser täglich Brot: Das reicht von Systemen für produktionskritische Umgebungen bis zur zeitgemäßen Verbindung von Energieeffizienz und Komfort im Zweckbau oder Wohnhaus.

Damit Sie die Vorteile aktueller Technik nutzen können, erhalten Sie bei uns neben den Produkten immer auch eine fachlich kompetente Beratung. Dabei gilt an der klassischen Abholtheke genauso wie am Telefon: Unsere Fachleute denken herstellerübergreifend und entwickeln Lösungen. Das nötige Know-how ist so frisch wie die Luft im Norden, denn wir bilden uns ständig weiter.

Und dieses wertvolle Wissen teilen wir gerne mit Ihnen. So unterstützen wir Sie gerne bei Planung und Projektierung in den Bereichen Gebäudesystemtechnik oder Lichtplanung. Auch in Fragen der Logistik und Optimierung der Beschaffung stehen wir Ihnen mit umfassendem Service zur Seite – aber dazu später mehr.



Unser Team berät Sie zuverlässig in allen Fragen rund um die Elektrotechnik. Kontinuierliche Weiterbildung und beste Kontakte zu den Top-Lieferanten sind die Basis für sichere Lösungen.



Das wertvolle Wissen wird bei Moelle ergänzt durch zukunftsweisende IT-Lösungen.



**Auszug aus unserem
Lieferprogramm:**

Antennentechnik
Arbeitsschutz
Befestigungsmaterial
Blitzschutz
Datentechnik
Elektrogroß-
und -kleingeräte
Gebäudesystemtechnik
Heißwassergeräte
Industrieelektronik
Kabel und Leitungen
Klimatechnik
länderspezifische Produkte
Leuchten
Leuchtmittel
Messgeräte
Schalter
Schaltgeräte
Schaltschränke
Sicherungsmaterial
Sicherheitstechnik
Sprechanlagentechnik
SPS
Steuerungen
Telekommunikation
Überspannungsschutz
Werkzeuge...



Sortiment + Kataloge



Moelle

Mit Ihrem individuellen Sortiment

Die rund 15 000 ständig verfügbaren Artikel in unserem Lager sind schon eine Zahl. Aber moderne Logistiklösungen haben unsere Philosophie geändert. So sagen wir heute lieber: Wir haben einfach, was Sie brauchen. Denn wenn wir zum Beispiel mit einem Kunden eine Kanban-Lösung implementiert haben, werden Sie in unserem Lager Artikel finden, die mit dem Elektrofach wenig zu tun haben.

Aber es gibt noch mehr. Zum Beispiel das »virtuelle Lager«. Durch das gemeinsame Warenwirtschaftssystem innerhalb unserer Marktgemeinschaft sind wir vernetzt mit 130 weiteren Lagern in ganz Deutschland. Dadurch können wir Ihnen in Echtzeit präzise Auskunft geben über rund 160 000 verschiedene Artikel, die wir per Mausklick finden und in sehr kurzer Zeit beschaffen können.

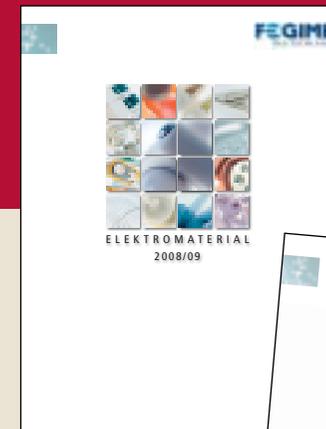
In einem Punkt kennen wir jedoch keine Kompromisse: Im Sinne der Sicherheit und Qualität arbeiten wir ausschließlich mit Markenprodukten der Top-Hersteller.



Unsere 15 000 Lagerartikel sichern die Verfügbarkeit von Standardmaterial. Darüber hinaus beschaffen wir alles, was die Elektrobranche herstellt; auch das »karierte Maiglöckchen«.



Unsere Kataloge geben Ihnen in hochwertiger Form einen Überblick über unser Standard-Lieferprogramm.



Rom
Brüssel
Rom
Barcelona
Berlin/Tege
Düsseldorf
Florenz
Frankfurt/M
Hamburg
Malta
Münster/Os
Paris/CDG



Logistik + Export

Münster
Paris/C
Prag



Moelle

Mit unseren Lösungen in alle Welt

Als klassischer Elektrogroßhandel haben wir einen Thekenverkauf. Hier wird beraten und die Ware auch abgeholt. Das ist eine einfache und perfekte Lösung für alle Kunden, deren Firmensitz in der Nähe liegt oder die in der Nähe arbeiten. In allen anderen Fällen gilt: Wählen Sie bitte den Weg, der für Sie am einfachsten ist.

Für Lieferungen in der Region steht unser eigener Fuhrpark zur Verfügung. Dabei sind wir flexibel: Nach Absprache liefern wir gerne an den Ort, wo Sie Ihre Ware brauchen – zum Beispiel bis zur Baustelle. Wenn's mal »brennt«, finden wir sicher auch einen Weg, Ihnen zu ungewöhnlichen Zeiten zu helfen.

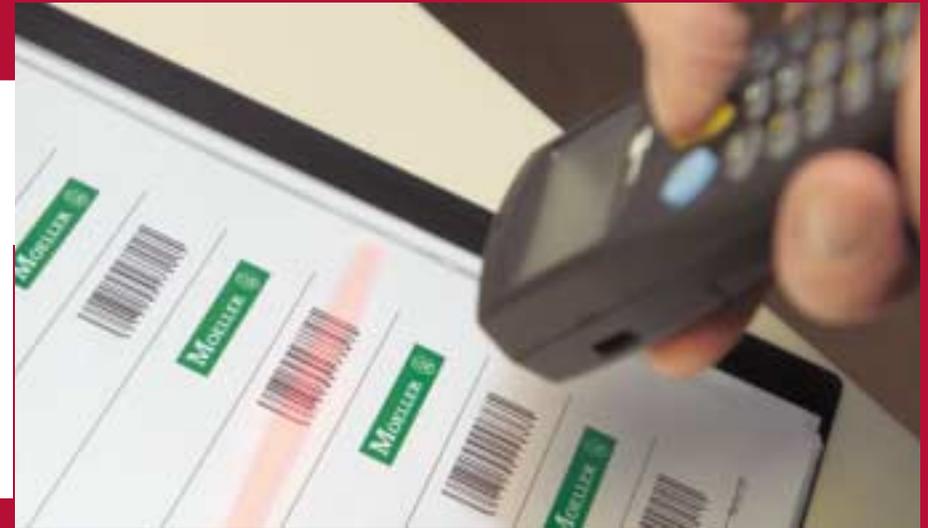
Und wenn eine Lieferung nach China muss? Dann verfügen wir über langbewährtes Know-how, um Ihnen alle Formalitäten und Arbeiten abzunehmen. Logistik reimt sich bei Moelle auf Lösung.



Das qualifizierte Team sorgt dafür, das alle Artikel ihr Ziel dann erreichen, wenn es gewünscht wird.



Einfacher geht es nicht: Für alle Destinationen und Distanzen verfügt Moelle über die passenden Mittel und viel Erfahrung.



Beschaffung + Prozesse



Moelle

Mit Intelligenz beschaffen

Im Einkauf liegt das Geld, sagen professionelle Einkäufer. Als professioneller Großhändler bieten wir Ihnen alle Werkzeuge, damit Sie diesen Schatz heben können.

Der Service beginnt mit unserem Online-Shop, dem Einstieg in das eProcurement. Neben 1,3 Millionen Artikeln bietet der Shop alle Funktionalitäten, die man heute für die elektronische Beschaffung braucht. Wenn Sie kontinuierlichen Bedarf an einer standardisierten Produktpalette haben, bietet Moelle mehrere Möglichkeiten. Die Versorgung mit C-Teilen optimieren wir gerne durch ein Kanban-System. Oder Sie arbeiten mit individuell für Sie erstellten Katalogen, online oder in Papierform. Die Erfahrung beweist, dass sich mit allen Methoden die Beschaffung messbar optimieren lässt. Gemeinsam finden wir die Lösung, die zu Ihrem Bedarf passt.

Und wenn Sie ein individuelles eProcurement-System suchen oder ein überregional aufgestelltes Key Account Management brauchen? Auch dann gilt: Anruf genügt!



Ein **Kanban-System** optimiert die Prozesskosten für die Beschaffung von C-Teilen. Ob klassisches Schüttgut oder Schalter: Was C-Teile sind, definieren bei Moelle natürlich die Kunden.

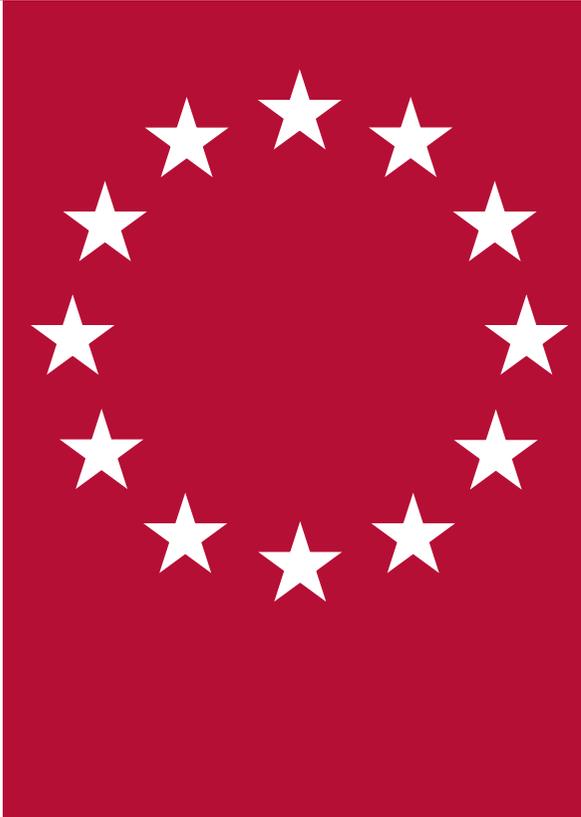
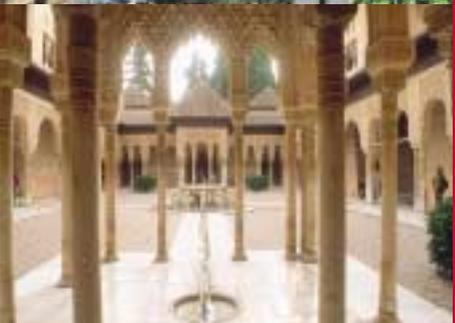


Warenkorb

Pos. 1: Mat.-Nr.:
Type: DFS4-080-4/0.30-B-NK
Fi-Schützschafter 80A aIstromsensitiv
4-polig 4TE Typ B

Menge:

Maßgeschneiderte Systeme für eProcurement sind bei Moelle selbstverständlich. Ebenso der Zugang zum Online-Shop via MDA/PDA.



Europa + Mittelstand



Moelle

Mit besten Kontakten in Europa

In unserer Region wächst man automatisch als Europäer auf: Die grüne Grenze zu unseren Nachbarn in den Niederlanden ist nur gute tausend Meter entfernt.

So ist es logisch, dass Moelle auch europaweit bestens aufgestellt ist. Als Gesellschafter der Marktgemeinschaft FEGIME* sind wir Teil eines starken Netzwerkes mittelständischer Elektrogroßhändler in Europa. International wettbewerbsfähige Konditionen und ein unabhängiger Elektrogroßhandel sind unsere Ziele. Dafür investieren wir in die internationale Management-Ausbildung unserer zukünftigen Führungskräfte und arbeiten intensiv über die Grenzen hinweg zusammen.

Ob in Nordhorn, Neapel, Newcastle oder Narvik: Gerne unterstützen wir Sie bei Projekten zusammen mit unseren 180 Kollegen und ihren 650 Niederlassungen in rund 20 Ländern unseres Kontinentes.

* FEGIME: »Fédération Européenne des Grossistes Indépendants en Matériel Electrique



Die Europa-Kongresse sind zum anerkannten Forum für intensiven Gedankenaustausch geworden. Sie zeigen den Ideenreichtum, mit dem der Mittelstand in Europa Zukunft gestaltet.



FEGIME in Europa: Von Ponta Delgado auf den Azoren bis weit hinter den Ural und vom norwegischen Narvik bis nach Ragusa auf Sizilien.



Daten, Zahlen, Fakten

Gründungsjahr	1920
Gesellschaftsform	GmbH & Co. KG
Geschäftsführer	Dipl.-Kfm. Rolf-Michael Fimmen
Lagerartikel	15.000
Lagerfläche	3800 m ²
Lieferung in der Region	eigener Fuhrpark
Export	weltweit
Planungsdienstleistungen	Licht, Gebäudesystemtechnik, Daten- und Netzwerktechnik, Telekommunikation
Beschaffungsoptimierung	Online-Shop (www.moelle-egh.de), eProcurement (Lieferanten-, Beschaffer- und Marktplatzsysteme), elektronische Kataloge, Kanban-Systeme, Key Account Management; für Lieferanten: zentrale EDIFACT-Lösung
Artikeldaten	gemäß BMEcat, ETIM und eCl@ss aufbereitet für eProcurement-Lösungen
Medien	www.moelle-egh.de , Kundenzeitschrift elektro forum, Kataloge Elektromaterial, Industriematerial, Technisches Licht
Qualitätsmanagement	zertifiziert nach DIN EN 9001 (ab Winterhalbjahr 2009/2010)
Marktgemeinschaft	FEGIME Deutschland, FEGIME Europa (Fédération Européenne des Grossistes Indépendants en Matériel Electrique)



Summary

1920 A Medium Sized Company with Tradition

Medium sized companies and the family: Everyone talks about values - we have been living them since 1920. That was the year, when Karl Heinz Moelle started his company in Schwerin. After the war, he moved to Lower Saxony, and utilised the post-war economic boom to reinvent his business. Due to his efforts, he was able to pass on a viable and successful business to his son in law, Kurt Fimmen. Since 1975 Rolf-Michael Fimmen is taking care of the company, thus bringing in the third generation to spear head the company's continued success. The reason for our continued success: our customers have relied on our unerring loyalty as partner and great flexibility since 1920. These traditional benefits of working with a medium sized company, coupled with next generation service offerings will ensure that our customer base, originating from the industry sector, as well as the sector for electronic retail and services will continue to grow in the future. Under the leadership of Philip Fimmen, the company will now begin its fourth generation under family leadership. And like those before him, he will strive to maintain and continue the legacy of our founder, Karl Heinz Moelle. This brochure should provide you with a first glance at our company. Welcome!



Impressive Know-how

We deal with next generation technology, and all it entails, on a daily basis: from systems for production critical environments, to highly sophisticated conjunctions of energy efficiency and comfort for both commercial and private buildings. In addition to the provision of products, we also

offer competent consultation services in order to ensure that you will be able to fully access all benefits of the technology we provide. No matter, whether you buy over the counter or over the phone: our experts are trained to think outside the box to develop solutions for you. Our experts are on a continuous learning curve – new ideas and new technologies are our forte. And we will be more than happy to share our know-how with you. We will support you during your planning and development phases in the areas of systems engineering or lighting for construction. In addition, we also offer comprehensive services for logistics and procurement optimisation.



Your Customised Product Line

We have approximately 15,000 articles in stock at all times. However, sophisticated logistics solutions have changed our business philosophy. Today we can confidently say: We have whatever you may need. If, for example, we implemented a Kanban solution with one of our clients, you may find a number of articles in our warehouses that have little or nothing to do with electrics or electronics. But that's not all. There is also our 'virtual warehouse'. The enterprise resource planning system (ERP) within our industry community links 130 warehouses all over Germany. We can therefore source a staggering 160,000 different articles per mouse click in real time, and provide precise information about lead times. There is however one point, where we accept no compromise: we only work with branded products from top manufacturers in order to safeguard highest safety and quality standards.



Our Solutions Around the Globe

Being a traditional distributor of electrical and electronic supplies, we naturally sell over the counter. At our retail outlets, we provide all-round consultation and direct sales. A simple and perfect solution for

any client, whose business is located close by, or who is carrying out work in the vicinity. For all other clients: choose the solution that is best for your requirements.

We offer a delivery service with our own fleet for regional destinations. And we are flexible: where required, we will be happy to deliver to the destination, where the goods are required, e.g. directly to your construction site. In urgent cases, we will find a way to help and support you outside of business hours.

How about if the final destination is China? No problem at all. We have the experience and know-how to take over all formalities and fulfil any requirements.



Intelligent Procurement

Professional buyers say 'the money is in the purchase'. As a professional distributor, we can provide you with all the tools to make the most of your money. Our service begins with our online shop, the portal for eProcurement. In addition to 1.3 million articles, the shop also offers all functions required for electronic procurement. Moelle offers a variety of services for clients, who require continuous provision of standardised product lines. We will optimise the provision of C parts by means of a Kanban system. Alternatively, you may prefer working with customised catalogues - online or as hard copy. In our experience, all of these methods will provide measurable procurement improvement for your company. Let us work together to find the perfect solution for your requirements. What if you are looking for a custom eProcurement system, or require national key account management? No problem: Just give us a call!



Pan-European Contacts

In our region of Germany, we are true Europeans: the Dutch border is just a stone's throw away from our doors.

It comes therefore as no surprise that Moelle feels very comfortable on the European stage. As a FEGIME* market community partner, we are part of a strong network of medium sized electrical and electronics distributors from all over Europe. It is our goal to provide internationally competitive conditions and an independent distributorship. To this end, we invest in international management training for our future leaders, and engage in intensive cross-border business relationships. No matter, whether you are located in Nordhorn, Naples, Newcastle or Narvik: we are ready to support you and your projects in cooperation with 180 colleagues, based in 650 branch offices in 20 countries across Europe.

* FEGIME: Fédération Européenne des Grossistes Indépendants en Matériel Electrique

Excerpt from our product range

- Antenna Technology
- Industrial Safety
- Mounting Parts
- Lightning Protection
- Data Technology
- White Goods and Small Machinery
- Installation System Technology
- Hot Water Equipment
- Industrial Electronics
- Cabling and Routing
- Air Conditioning
- Country-Specific Products
- Lighting Fixtures
- Illuminants
- Measuring Devices
- Switches
- Switchgear
- Control Cabinets
- Safety Material
- Safety Technology
- Intercommunication Systems
- SPS
- Controls
- Telecommunication
- Voltage Surge Protection
- Tools ...



www.moelle-egh.de

K. H. Moelle GmbH + Co. KG

Enschedestraße 28

D-48529 Nordhorn-GIP

Telefon +49 (0) 59 21 80 80-0

Telefax +49 (0) 59 21 80 80-30

E-Mail moelle@moelle-egh.de

MOELLE

K. Heinz Moelle GmbH + Co. KG
Fachgroßhandlung für Elektrotechnik